

Monetiza tu contenido con estos tips de Tik Tok y Pinterest

- *El Programa de Afiliados de Mercado Libre es completamente gratuito y permite a los afiliados ganar hasta 22% de comisión por cada venta realizada*

Ciudad de México a XX de septiembre de 2024.- La creación y consumo de contenido audiovisual es hoy una parte importante del día a día de millones de personas en todo el mundo. [Mercado Libre](#) es consciente de ello y por eso, a través de alianzas con plataformas tan importantes como **Tik Tok** y **Pinterest**, ofrece las siguientes recomendaciones para optimizar la presencia en estas plataformas y maximizar los beneficios del programa de afiliados:

En **TikTok**, es esencial seguir el formato vertical y crear videos de entre 12 y 15 segundos. Utilizar subtítulos para proporcionar contexto a la audiencia e incluir un *call to action* que fomente la participación. Es crucial captar la atención en los primeros segundos y mantener un tono cercano y auténtico, similar al de una conversación con un amigo.

Aprovecha la opción de colaborar con otros creadores para enriquecer tu contenido y fortalecer la relación con tu audiencia al alinearte con uno de los cuatro estilos recomendados: cercano, influyente, informativo o inspiracional.

Si tú buscas generar una **conexión cercana**, colabora con otros creadores que tengan una voz accesible y puedan humanizar el producto que buscas promover. Para **influir** en tus seguidores, asociarse con expertos o líderes de opinión puede validar tu mensaje y aumentar tu credibilidad mediante recomendaciones.

En cambio si tú objetivo es **informar**, trabajar con creadores especializados, puede proporcionar valor y consolidar tu rol como fuente confiable. Finalmente, si deseas **inspirar** a tu audiencia, colaborar con creadores capaces de motivar puede elevar tu mensaje a través de testimonios e historias de éxito.

Por otro lado, en **Pinterest** las publicaciones no están limitadas por el tiempo y las búsquedas se basan en palabras clave, lo que permite que tu contenido tenga un impacto prolongado. Optimiza tu perfil, diversifica el contenido y asegúrate de que los títulos y descripciones de tus *pines* sean claros y específicos para mejorar la visibilidad de tu publicación. Utiliza imágenes y videos de alta calidad y crea contenido que pueda ser relevante en cualquier momento del año.

Para sacar el mayor provecho al programa de **afiliados de Mercado Libre** en esta plataforma, integra tus enlaces en tus *pines*, monetiza el tráfico de tu perfil y ofrece productos que resuenen con tus seguidores. Además, el uso de descripciones clave y la optimización de tus publicaciones para búsquedas específicas puede maximizar el rendimiento de tu alcance y atraer más visitantes interesados en productos que recomiendes.

Saber aprovechar los formatos que ofrecen estas redes sociales puede ayudarte a maximizar las ventajas del [Programa de Afiliados de Mercado Libre](#). Al ofrecer productos relevantes y de alta calidad en tu contenido, no solo enriquecen la experiencia de tus seguidores al brindarles opciones de compra convenientes.

Ser parte de este programa te ofrece múltiples beneficios, como la posibilidad de incrementar tus ingresos, **participar en campañas especiales** que ofrecen bonificaciones por acciones como tu primera venta, **crear enlaces a búsquedas de productos** o **generar enlaces desde la comodidad de tu celular** a través de la app de Mercado Libre. Estos pasos te ayudarán a mantener un enfoque auténtico y eficaz en la promoción de productos, aprovechando al máximo las oportunidades que ofrece ser afiliado de **Mercado Libre**.

Lo más importante en ambas plataformas es mantener la esencia humana, no enfocarlo en los productos. Los usuarios van a preferir contenido más orgánico que ver un comercial clásico. No importa que cuentes con pocos seguidores o con millones, el programa de [Afiliados de Mercado Libre](#) tiene un espacio para ti.

###

Sobre Mercado Libre

Fundada en 1999, Mercado Libre es la compañía de tecnología líder en comercio electrónico de América Latina. A través de sus plataformas Mercado Libre, Mercado Pago y Mercado Envios, ofrece soluciones para que individuos y empresas puedan comprar, vender, anunciar, enviar y pagar por bienes y servicios por internet.

Mercado Libre brinda servicio a millones de usuarios y crea un mercado online para la negociación de una amplia variedad de bienes y servicios de una forma fácil, segura y eficiente. El sitio está entre los 50 sitios con mayores visitas del mundo en términos de páginas vistas y es la plataforma de consumo masivo con mayor cantidad de visitantes únicos en los países más importantes en donde opera, según se desprende de métricas provistas por comScore Networks. La compañía cotiza sus acciones en el Nasdaq (NASDAQ: MELI) desde su oferta pública inicial en el año 2007, y es uno de los mejores lugares para trabajar en el mundo según ranking GPTW.